

**PODATKI**

Mając na względzie przepisy prawa podatkowego, umowa barterowa powinna dokładnie określać moment spełnienia poszczególnych świadczeń — najczęściej dostawy towarów lub wykonania usługi — mówi Radosław L. Kwaśnicki, radca prawny z kancelarii Gleiss Lutz.
fot. MP

Działalność gospodarcza Umowy między przedsiębiorcami

W barterze kupisz bez pieniędzy

Kupić towar, zapłacić nie gotówką, ale po prostu własnym produktem — to jedna z cech barteru.

Przez lata specjalnością Bartimpeksu, któremu szefuje Aleksander Gudzowaty, była wymiana barterowa z rosyjskim gigantem Gazpromem. Za gaz Bartimpex płacił Rosjanom żywnością i artykułami przemysłowymi. Nie tylko jednak w takich transakcjach można szukać barteru.

— W czasach internetowej gorączki, kiedy pracowałem dla jednego z nieistniejących już portali, barter napędzał koniunkturę i podkreślał papierowe przychody i zyski, ponieważ większość tych „przychodów” pochodziła z barterowej wymiany świadczeń reklamowych — opowiada Paweł Osowski, partner w firmie Konsultanci Warszawscy.

W mediach barter jest nadal bardzo popularny.

— Media potrzebują wzajemnej promocji, więc wymieniają się, na podstawie umów barterowych lub kompensacji świadczeń, powierzch-

CO POWINIENES WIEDZIEĆ O BARTERZE

✚ pozwala efektywnie wykorzystać nadmierne zapasy, dobra sezonowe lub niewykorzystywane usługi,

✚ przynosi korzyści materialne czy usługowe obydwu stronom,

✚ nie wymaga od firmy bezpośrednich nakładów finansowych.

— bywa skomplikowana i czasochłonna, wymaga bowiem zetknięcia się dwóch kontrahentów dysponujących takimi rodzajami towarów, jakie są im wzajemnie potrzebne i w odpowiednich ilościach,

— organizacja pozarządowa, która jest stroną wymiany barterowej, musi prowadzić działalność gospodarczą, aby wystawić fakturę za przekazaną usługę lub towar.

Co musi być w umowie

■ data i miejsce zawarcia porozumienia,

■ dokładne określenie stron, ze wskazaniem osób uprawnionych

pełnomocnika) oraz dowodu potwierdzającego tę okoliczność (aktualny odpis z KRS, pełnomocnictwo etc.), który może być załącznikiem,

■ nomenklatura, czyli „słowniczek” istotnych terminów, określenie ilości, jakości, wartości towarów, dokładne oznaczenie terminów i warunków dostaw,

■ specyfikacja usług, oznaczenie ich wartości i terminów wykonania,

■ określenie uprawnień stron oraz zasad postępowania w razie niewykonania lub nieprawidłowego wykonania umowy barterowej (m.in. wezwanie do prawidłowego wykonania umowy, klauzula odstąpienia od umowy wzmocniona karą umowną),

■ określenie sądu właściwego do rozpatrywania ewentualnych sporów (sąd państwowy — sąd arbitrażowy, sąd właściwy miejscowo etc.),

■ w umowach z udziałem przedsiębiorców zagranicznych: wybór